

# 家賃保証ビジネス

少子高齢・人口減少が到来し、日本の賃貸住宅事情もまさに変革期を迎えるとしている昨今。若者たちは中心都市に集まり空洞化した地方では、空いた穴を埋めるべく外国人労働者の雇用が積極的に行われている。すると必然的に外国人籍の人でも住める物件の需要が高まつてくるのであるが、今でも外国人籍(外国人)を敬遠しているオーナーが多くいるのが現状である。

しかしながら、弊社から意見を述べさせていただくと、意外にもリスクは抑えられると

いうことだ。対処法として、ビザの管理や入居サポートが重要となってくる。日本人が

当たり前だとおもっているルールが外国人の人にとっては当たり前ではないということをよく理解することも重要なこと

低減させることが可能なのが説明することで滞納リスクを

し、入居時にルールを細かく

説明することで滞納リスクを

低減させることが可能なの

## サポート次第で安定稼働に貢献

弊社では、外国人に向けてのサポートを充実させた専用保証商品を、主に不動産各社に提供し、お手伝いをさせていただいている。

なお、国際部を東京支店内に併設しており、専門スタッフによる各国の言語対応、入居サポート等のサービスも展開している。

一部のマナーの悪い入居者のせいで、全ての外国人の方を入居不可としてしまうことはとても残念なことである。

今後は規制緩和によりオーナー、不動産会社は外国人の入居を積極的に考え、リスクを低減した賃貸経営に目を向ける機会が増えると考えている。

(ほつと保証、白倉賢二)